

MIT ALLIANZ IN PRIVATE MARKETS INVESTIEREN

Allianz Core Private Markets Fund

Der Allianz Core Private Markets Fund („ACPMF“) ist eine einzigartige Gelegenheit gemeinsam mit den Versicherungsportfolios der Allianz¹ in Private Equity, Corporate Private Debt und Infrastruktur zu investieren. Die Anleger des Fonds erhalten über eine derivative Struktur Zugang zu den Private Markets-Anlagen der Allianz, die eine Beteiligung vom ersten Tag an ohne J-Curve-Effekt² und mit quartalsweiser Liquidität³ ermöglicht. Das Portfolio ist über eine große Anzahl von Sektoren, Regionen und zugrunde liegenden Investments diversifiziert und strebt eine Zielrendite von 8-11% p.a. in EUR vor ACPMF Vehikelkosten an.⁴

Warum in ein Private Markets Portfolio investieren?

Private Markets bieten Anlegern vielfältige Möglichkeiten, Anlageklassen mit unterschiedlichem Rendite- und Diversifikationspotenzial zu kombinieren, und somit die Effizienz ihres Portfolios zu verbessern.

Mit dem ACPMF wollen wir dieses Potenzial nutzen und Komplexitätsprämien vereinnahmen, indem wir ein diversifiziertes Portfolio aus Investitionen in Private Equity, Corporate Private Debt und Infrastruktur schaffen.

Private Equity: Bei der Anlageklasse Private Equity handelt es sich um Eigenkapitalinvestitionen in nicht börsennotierte Unternehmen, die von professionellen Investmentgesellschaften getätigt wurden, insbesondere von Private Equity-Fonds. Ziel dieser Investitionen ist es, durch den gewinnbringenden Verkauf der Anlagen vom Wertzuwachs der Unternehmen zu profitieren.

Corporate Private Debt: Bei dieser Anlageklasse werden Fremdkapitalinvestitionen in Unternehmen getätigt und umfassen Darlehen, Anleihen und ähnliche Schuldtitel, die hauptsächlich von institutionellen Anlegern wie Fonds und Versicherungsgesellschaften stammen. Durch die Kombination verschiedener Kreditstrategien werden eine stabile Wertentwicklung und attraktive Renditen über alle Konjunkturzyklen hinweg angestrebt.

Infrastruktur: Investitionen in die Anlageklasse Infrastruktur umfassen Eigen- und Fremdkapital und konzentrieren sich insbesondere auf Energie, Kommunikation, Verkehr, Umwelt und soziale Aspekte. Investitionsbeispiele sind Stromnetze, Telekommunikations-/Glasfasernetze, Gas, Wasser, Mautstraßen, Eisenbahnnetze und viele andere elementare Dienstleistungen.

Gründe für eine Anlage

1. Cross-Asset Private Markets

Der Fonds strebt eine Beteiligung in einem breit diversifizierten Private Markets-Portfolio von der Allianz Leben¹ an, das aus Private Equity, Infrastructure Equity/Debt und Corporate Private Debt besteht.⁵

2. Keine J-Curve & quartalsweise Liquidität

Eine effiziente, derivative Struktur ermöglicht es den Anlegern des Fonds, Zugang zu einem vollständig investierten Private Markets-Portfolio zu erhalten – vom ersten Tag an ohne J-Curve-Effekt und ohne Kapitalabrufe aber mit quartalsweiser Liquidität.³

3. Allianz als strategischer Partner

Jede Private Markets-Anlageklasse spiegelt die Investitionen der Allianz Leben so genau wie möglich wider. Anleger können zudem von der Größe, dem Marktzugang und den gleichgerichteten Interessen der Allianz profitieren.

Investitionen in Private Markets sind hochgradig illiquide und nur für professionelle Anleger konzipiert, die eine langfristige Anlagestrategie verfolgen.

Dies ist eine Marketing-Anzeige. Bitte lesen Sie das Informationsdokument des AIFs, bevor Sie eine endgültige Anlageentscheidung treffen.

Ein diversifiziertes Spektrum an Investmentfähigkeiten

Seit 1996 hat AllianzGI ein starkes und breit gefächertes Expertenteam aufgebaut, das ein Vermögen von über 90 Mrd. EUR in verschiedenen Anlageklassen im Bereich der Private Markets verwaltet.⁶ Wir kombinieren ein globales Team von über 160 Anlageexperten und eine lokale Präsenz an 8 Standorten mit dem Besten der Allianz, indem wir an der Seite der Allianz investieren und somit eine starke Interessenübereinstimmung erzielen.

Dank dieses breiten Spektrums an Fachwissen sind wir in der Lage, unterschiedliche Risiko-Rendite-Profile zu erstellen und weltweit in die Kapitalstruktur von Projekten und Unternehmen zu investieren, wodurch wir eine einzigartige Investitionslösung für Private Markets schaffen.

ACPMF profitiert somit vom gesamten Know-how der AllianzGI und ihrer Partner im Bereich der Private Markets, bestehend aus:

- **Private Markets-Investmentteams von AllianzGI**, die überwiegend als Portfoliomanager von Private Markets-Vermögenswerten innerhalb des Private Markets-Korbs agieren
- **risklab⁷**, Optimierung und Beratung bei der Zielallokation für Private Markets im Rahmen des Investment Komitees
- **ACPMF Investment Komitee**, bestehend aus erfahrenen Experten in den Bereichen Private Markets, Fixed Income und Riskmanagement von AllianzGI und risklab. Das Komitee diskutiert und entscheidet über die neue Private Markets-Zielallokation⁸

- **ACPMF-Portfoliomanagement**, verantwortlich für die tägliche Verwaltung des Total Return Swap und des festverzinslichen Portfolios

Einzigtiger Grad an Diversifikation

ACPMF bietet den Anlegern eine breite Diversifizierung entlang mehrere Dimensionen:

Anlageklassen: Das Portfolio bietet Zugang zu Eigen- und Fremdkapitalinvestitionen in den Anlageklassen Private Equity, Corporate Private Debt und Infrastruktur.

Geographien: Das Portfolio besteht aus Fonds und Projekten mit globalem oder regionalem Schwerpunkt.

Sektoren: Investitionen umfassen mehrere Sektoren in jeder Anlageklasse, meist in sektoral diversifizierten Strategien und selektiv in sektoral fokussierten Strategien.

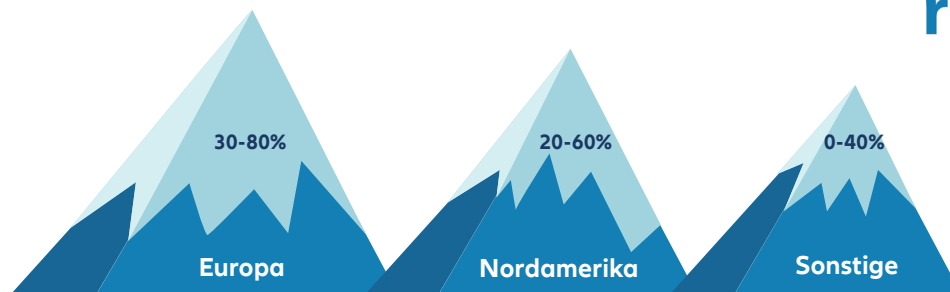
Vintages: Investitionen umfassen mehrere Vintages in einem langfristig gewachsenen Portfolio mit unbegrenzter Laufzeit.

Investment Manager: Es besteht eine große Bandbreite an direkten Investment Management Teams von AllianzGI und externen Managern (überwiegend selektiert durch AllianzGI's indirekte Investment Management Teams) mit vielfältigen und unterschiedlichen Kompetenzbereichen.

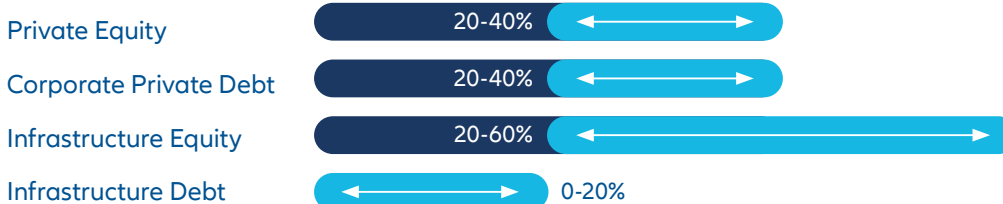
Darüber hinaus ist jede Investition auch Teil des Investmentportfolios der Allianz Leben, was ein hohes Maß an Interessengleichheit bietet.

Private Markets-Korb: Zielallokation⁹

Geographie



Anlageklassen



Äußerst effiziente Struktur

ACPMF ist ein neuartiger Private Markets-Fonds, der vermögenden Privatpersonen, Vermögensverwaltern, Dachfonds und Institutionen eine vollständig diversifizierte Beteiligung in Private Equity, Infrastructure Equity, Corporate Private Debt und Infrastructure Debt bieten soll - und zwar über eine bequeme und effiziente Fondslösung.

Der Fonds nutzt eine Derivatestruktur, um einen effizienten Zugang zu diesen Märkten zu ermöglichen. Die Struktur besteht aus einem festverzinslichen Portfolio und einem Total-Return-Swap mit Allianz Leben, der an den Private Markets-Korb von Allianz Leben gekoppelt ist.⁵ Die Komponenten des Private Markets-Korbs spiegeln anteilig alle Anlagen von Allianz Leben in jeder genannten Anlageklasse wider und unterliegen quantitativen Selektionskriterien. Dadurch wird sichergestellt, dass kein "Cherry Picking" betrieben wird und eine starke Angleichung der Interessen mit der Allianz Leben gewährleistet ist.

Somit spiegelt jede Anlageklasse die Anlagen der Allianz Leben so weit wie möglich.

Darüber hinaus wird die Asset Allokation jährlich von AllianzGI/risklab überprüft. Allianz Leben als Swap Gegenpartei muss einer neuen Allokation in der Swap Dokumentation zustimmen.¹⁰

Diese Fondsstruktur ermöglicht auch einen vereinfachten Orderprozess im Vergleich zu traditionellen Instrumenten im Bereich der Private Markets. Vertriebspartner/Anleger¹¹ können verschiedene Alternativen zur Zeichnung des Fonds nutzen, wobei die Cut-Off-Regel ein Quartal plus 2 Geschäftstage und der Abrechnungszyklus T+4 Geschäftstage beträgt. Die Vertriebspartner/Anleger können ihr bestehendes Konto für OGAW-Fonds verwenden oder direkt ein Konto bei der Transferstelle des Fonds, State Street, eröffnen.

EIGENSCHAFTEN	Fondsname	Allianz Core Private Markets Fund
	Fondsvolumen	3 Mrd. EUR
	Startdatum	30. Juni 2023
	Minimaler Anlagebetrag	Institutionelle Investoren: 1 Mio. EUR (I Shareklasse), 10 Mio. EUR (W Shareklasse); weitere minimale Anlagebeträge / Shareklassen geplant für zusätzliche Investorengruppen
	Anlagedauer und Liquidität	<ul style="list-style-type: none"> • Offene Fondstruktur • Quartalsweise Zeichnung und Rückgabe mit Frist von 3 Monaten + 2 Geschäftstage, z.B. Auftrag Ende Juni resultiert im NAV Ende September • Der Fonds kann Rückgaben von bis zu 5% des Fondsvolumens pro Quartal akzeptieren. Wenn 5% überschritten werden, können „Gating“ Regeln angewandt werden. • Für Investitionen über 50 Mio. EUR können spezielle Regeln durch individuelle Anteilsklassen angeboten werden. Um eine ausreichende Diversifizierung zwischen Kunden zu gewährleisten, können auch maximale Anlagegrenzen gelten.
	Investment Periode	Partizipation am Private Markets Referenzkorb vom ersten Tag an (keine „J-Curve“) unter Berücksichtigung eines Liquiditätsanteils im Fonds von etwa 5%
	Diversifikation	Breit diversifiziertes Portfolio über Anlageklassen, Regionen, Sektoren, Vintages und Manager
	Allianz	100% Interessengleichheit mit Allianz durch das Co-Investment mit Allianz Leben's Anlagen
	Investmentstrategie	<ul style="list-style-type: none"> • Globales Portfolio bietet Zugang zu Private Equity (20-40%), Corporate Private Debt (20-40%), Infrastructure Equity (20%-60%) und Infrastructure Debt (0%-20%) • Zielallokation innerhalb oben genannter Bandbreiten, welche jährlich überprüft wird • Angestrebte Rendite (vor Vehikel-Gebühren) von 8-11% für einen EUR Investor⁴
	Fonds-Vehikel	<ul style="list-style-type: none"> • Compartement eines Luxemburg SICAV RAIF S.A. verfügbar für semi-professionelle und professionelle Investoren • Zusätzliche Vehikelstrukturen verfügbar auf Anfrage, abhängig von Land und Kunden
Gebühren und Ausgaben ¹²	Geschätzte Gesamtkosten: 101 Bp (P/I Shareklasse), 83 Bp (W Shareklasse) 1) Management Gebühr: 45 Bp (P/I Shareklasse), 27 Bp (W Shareklasse) 2) Administrationsgebühr: 15 Bp + 1 Bp Taxe d'abonnement 3) Swap Gebühr und geschätzte Transaktionskosten: 40 Bp	
Arten von Investoren	<ul style="list-style-type: none"> • SICAV RAIF S.A. zugänglich für semi-professionelle und professionelle Investoren in Europa • Abhängig von lokaler Regulierung brauchen private Kunden zusätzliche Strukturen, um sich zu beteiligen (z.B. Versicherungspolice, Fund-linked Note) 	
Fondsverwaltung	<ul style="list-style-type: none"> • AIFM: AllianzGI • Swap-Gegenpartei und Liquiditätsanbieter: Allianz Leben 	

Es kann nicht garantiert werden, dass der Fonds in der Lage sein wird, seine Anlagestrategie umzusetzen oder seine Anlageziele zu erreichen oder dass die Anleger eine Rendite auf ihr Kapital erhalten werden. Dies ist keine Garantie dafür, dass die dargestellten Strategiebedingungen erreicht werden.

Bestimmte Risikofaktoren: Allianz Core Private Markets Fund

Die Portfolioanlagen des Fonds können illiquide sein. Daher kann nicht garantiert werden, dass der Fonds in der Lage sein wird, solche Portfolioanlagen rechtzeitig zu realisieren. Folglich ist der Zeitpunkt der Barauschüttungen an die Fondsinvestoren unsicher und unvorhersehbar. Solche Portfolioanlagen sind ggf. schwer zu bewerten, wobei die Veräußerung solcher Portfolioanlagen einen langen Zeitraum in Anspruch nehmen kann.

Es kann keine Garantie gewährt werden, dass die Anlageziele des Fonds oder die vom Anleger gewünschte Wertentwicklung der Anlage erreicht werden. Der Wert der Fondsanteile kann schwanken und insbesondere fallen. Daher gehen die Anleger das Risiko ein, einen geringeren Betrag als sie ursprünglich investiert haben zu erhalten oder den gesamten Betrag ihrer Anlagen zu verlieren.

Eine Anlage in den Fonds ist spekulativ und erfordert eine langfristige Bindung, bei der die Rendite nicht sicher ist. Es gibt keinen öffentlichen Markt für die Anteile des Fonds, und es ist nicht zu erwarten, dass sich ein solcher Markt entwickeln wird.

Es bestehen Fondsrisiken im Zusammenhang mit:

- die eigene Prüfung der erforderlichen Investition in die Teilfonds;
- Risiken im Zusammenhang mit der Struktur des Fonds, wie z. B. die indirekte Beaufsichtigung des Fonds, die Haftung der Teilfonds oder das System ohne Einlagensicherung;
- politische Risiken, wie z. B. Risiken im Zusammenhang mit Sars-CoV-2, Risiken im Zusammenhang mit politischen Konflikten, insbesondere militärischen Aktivitäten, oder internationalen Finanz- und Wirtschaftskrisen;
- das Risiko der Kapitalbindung, der Entschädigung bei Ausfall und des Rückrufs von Ausschüttungen;
- Probleme bei der Suche nach attraktiven Investitionsmöglichkeiten;
- Risiken im Zusammenhang mit vielschichtigen Investitionen;
- Zielinvestitionen, die noch nicht bekannt sind ("Blind Pool");
- Kontrahentenrisiken;
- Vertrauen in den AIFM und einen Anlageberater/Anlageverwalter;
- Insider-Informationen;
- Interessenkonflikte;
- mangelnde Betriebshistorie;
- allgemeine Wirtschafts- und Marktbedingungen;
- Nachhaltigkeitsrisiken im Sinne der Offenlegungsverordnung;
- kurzfristige Investitionen;
- Bewertung/Swing Pricing;
- keine Rücknahmen und Fungibilität der Anteile;
- Gefahr der erzwungenen Rücknahme;
- allgemeine steuerliche Risiken, wie z.B. steuerliche Risiken im Allgemeinen, das deutsche Außensteuergesetz oder OECD BEPS und Initiativen der EU-Kommission;
- Risiken im Zusammenhang mit Wertpapieren, Geldmarktinstrumenten oder Fondsanteilen;
- Währungsrisiken;
- die Gefahr, von der Mehrheit überstimmt zu werden;
- Risiko eines vorzeitigen Ausstiegs;
- Risiken im Zusammenhang mit Aussagen und Informationen Dritter;
- keine Zulässigkeit von Investitionen durch US-Personen oder andere verbotene Personen;
- operationelle Risiken;
- Risiko von Cybersicherheitsverletzungen und Identitätsdiebstahl;
- Abhängigkeit von Management- und Anlageberatung;
- Streichung des AIFM und Ausfall anderer Parteien;
- Verwahrungsrisiko;
- Änderungen von Gesetzen und rechtlichen/regulatorischen Risiken im Zusammenhang mit dem Fonds;
- Risiken im Zusammenhang mit der DSGVO;
- allgemeines Insolvenzrisiko;
- Kreditrisiko;
- Fremdfinanzierung;
- Risiken in Bezug auf digitale Vermögenswerte;
- spezifische andere Risiken;
- allgemeine Risiken im Zusammenhang mit der Zeichnung von Anteilen des Compartment I, wie z. B. Risiken im Zusammenhang mit abgesicherten Anteilsklassen und Risiken im Zusammenhang mit unterschiedlichen Ausgabepreisen für Anteilsklassen;
- allgemeine Risiken im Zusammenhang mit Compartment I bei Investitionen in Total-Return-Swaps, wie z. B. Risiken im Zusammenhang mit Total-Return-Swaps, spezifische Kontrahentenrisiken in Bezug auf den Total-Return-Swap oder Risiken im Zusammenhang mit Sicherheiten; oder
- Risiken in Bezug auf Referenzanlageportfolios der Allianz Leben, wie z. B. das Risiko im Zusammenhang mit Investitionen in Private Equity, das Risiko im Zusammenhang mit Investitionen in Corporate Private Debt oder das Risiko im Zusammenhang mit Investitionen in Infrastruktur-Equity und -Debt.

Eine vollständige Beschreibung der allgemeinen und spezifischen Risikofaktoren finden Sie in den rechtlichen Unterlagen des Fonds.

- Portfolio der Allianz Leben, dem deutschen Lebensversicherer der Allianz.
- Eine J-Curve ist eine Trendlinie, die einen anfänglichen Verlust anzeigt, auf den unmittelbar ein starker Gewinn folgt. Dieses Aktivitätsmuster würde der Form des Buchstabens „J“ in einem Diagramm folgen. Bei Investitionen in Private Markets kann dies oft an die anfängliche Aufbauphase von bis zu vier Jahren (je nach Markt und Strategie) gekoppelt sein, in der das Portfoliomanagement-Team nach neuen Projekten sucht und über sogenannte Capital Calls regelmäßig auf die Investoren zukommt, um zu investieren. Im Falle von ACPMF partizipiert der Investor direkt an einem bestehenden Private Markets-Portfolio, so dass diese Aufbauphase nicht existiert.
- Um die Liquidität effizient zu steuern, wird der Fonds einen Liquiditätspuffer von ca. 5% vorhalten. Vorbehaltlich der vordefinierten Gating-Regeln. Siehe auch indikative Fondseigenschaften auf Seite 3 für weitere Einzelheiten.
- Erwartete Rendite vor Abzug von Gebühren auf Ebene der Fondsvehikel auf langfristiger Basis für ein global diversifiziertes, vermögensübergreifendes Privatmarktportfolio, abhängig vom Marktumfeld. Die Zielrendite wird nach den Verwaltungs- und Performancegebühren angegeben, die für die zugrunde liegenden Privatmarktanlagen zu zahlen sind, jedoch vor der Verwaltungsgebühr, der Verwaltungsgebühr, der Taxe d'Abonnement, der Swap-Gebühr und anderen Kosten der ACPMF. Individuelle Kosten, wie z.B. Vergütungen, Provisionen und andere Gebühren wurden nicht berücksichtigt und würden sich bei Berücksichtigung negativ auf die Wertentwicklung auswirken. Es gibt keine Garantie, dass der Fonds seine Investmentziele erreichen wird, seine Investmentstrategie erfolgreich umsetzt oder Investoren einen Gewinn auf ihr eingesetztes Kapital erhalten.
- Um die Liquidität effizient zu steuern, wird der Fonds einen Liquiditätspuffer von ca. 5% vorhalten.
- Stand: 31. März 2023.
- risklab ist das Beratungs- und Lösungskompetenzzentrum der AllianzGL. „risklab“ und „risklab“ sind Marken, die in den Vereinigten Staaten von Amerika (USA), der Europäischen Union (EU), Hongkong und verschiedenen anderen Jurisdiktionen eingetragen sind. Rechtsinhaberin der vorgenannten Marken ist die Allianz Global Investors GmbH, eine bei der Bundesanstalt für Finanzdienstleistungsaufsicht (BaFin) nach dem Kapitalanlagegesetzbuch (KAGB) registrierte Kapitalverwaltungsgesellschaft, die auch als Finanzdienstleister in Deutschland zugelassen ist. Die Eintragung dieser Marke gibt kein Recht auf die ausschließliche Verwendung des Wortes RISK oder des Wortes LAB, jeweils separat und getrennt von der Marke.
- Allianz Lebensversicherungs-AG als Swap Gegenpartei muss die Zielallokation in jährlichen Meetings bestätigen.
- Wegen zahlreicher Risiken und Unsicherheiten, inklusive derer beschrieben im Disclosure Memorandum, können tatsächliche Ereignisse und Ergebnisse signifikant von den zukunftsorientierten Szenarien abweichen. Für diese zukunftsorientierten Szenarien wird keine Garantie oder Zusicherung gegeben. Da lediglich eine beschränkte Anzahl an Investments getätigt werden und diese Investments großes Risiko in sich tragen, kann schlechte Performance eines oder mehrerer dieser Investments die Gesamtleistung signifikant belasten. Die Darstellung erlaubt keine Prognose für eine zukünftige Portfolioallokation. Anlageprodukte und Investitionssumme stehen zu diesem Zeitpunkt nicht fest („Blind Pool“).
- Sofern Allianz Lebensversicherungs-AG der neu vorgeschlagenen Zielallokation nicht zustimmt, erfolgt ein Rebalancing der bisherigen Zielallokation zum Jahresresultato.
- Nur professionelle und gut informierte Anleger können in den Fonds investieren. Bestehende Kunden sind in diesem Zusammenhang nur professionel-le Anleger.
- Auf Ebene des Private Markets Referenzkorbes wird eine Liquiditätsgebühr von 0,3% p.a. (Änderungen vorbehalten) erhoben für Allianz Leben für die Bereitstellung von Liquidität. Zudem fallen Gebühren für die zugrundeliegenden Private Markets Manager an. Die Investment-Management-Gebühren bestehen in der Regel aus Management- und Performance-Gebühren und können daher von Jahr zu Jahr variieren. Da der Anleger 1:1 mit der Allianz investiert, profitiert er von den Rabatten, die die Allianz als einer der größten Investoren an Private Markets weltweit erhält. Im Jahr 2023 hätten diese 2,1% p.a. betragen (basierend auf der anfänglich angestrebten Allokation des Private Markets Referenzkorbes). Darin sind 0,8% p.a. erfolgsabhängige Komponenten enthalten. Durch das hohe Anlagevolumen, die langjährige Erfahrung und den Zugang zu einem globalen Netzwerk von Investmentexperten hat die Allianz einen kosteneffizienten Zugang zu Private Markets. Dieser Vorteil eines großen, institutionellen Anlegers schlägt sich auch im Private Markets Referenzkorb nieder. Die Kosten der dem Referenzkorb zugrunde liegenden Kapitalanlagen entsprechen den Kosten der Kapitalanlagen der Allianz-Lebensversicherungs-AG im allgemeinen Sicherungsvermögen. Die Kosten der Kapitalanlage umfassen dabei auch Komponenten, die abhängig vom Anlageerfolg einzelner Investitionen anfallen. Aufgrund der Komplexität von Private Markets Anlagen unterscheidet sich das Kostenniveau im Vergleich zu börsengehandelten Anlageklassen (z.B. gehandelte Aktien und Anleihen). Zur Sicherstellung einer sorgfältigen Prüfung vor Erwerb von einzelnen Investitionen sind bspw. zusätzliche Gutachten erforderlich. Zudem erfordert das laufende Management von Private Markets Anlagen zusätzliche Aufwände. Die zuvor ausgewiesenen Angaben beruhen auf den Aufwendungen, die zwischen dem 01.01.2023 und dem 31.12.2023 für die anfänglich angestrebte Allokation des Private Markets Referenzkorbes angefallen wären. Die Kosten können in den einzelnen Jahren unterschiedlich ausfallen.

Nur für professionelle Anleger, streng vertraulich und nur für den vorgesehenen Empfänger. Investitionen in Private Markets sind hochgradig illiquide und nur für professionelle Anleger konzipiert, die eine langfristige Anlagestrategie verfolgen.

Dieses Dokument ist kein vertraglich bindendes Dokument oder ein Informationsdokument, das durch eine gesetzliche Bestimmung vorgeschrieben ist, und ist nicht ausreichend, um eine Anlageentscheidung zu treffen. Dies ist eine Marketingmitteilung. Bitte beachten Sie die rechtlichen und regulatorischen Unterlagen von Allianz Core Private Markets Fund (der "Fonds"), bevor Sie eine endgültige Anlageentscheidung treffen.

Die Annahmen für die Zielrendite können auf den Erfahrungen des Anlageteams mit Vorgängerfonds, Marktteilnehmern und anderen Akteuren der Branche beruhen. Die tatsächlichen Renditen aus einer Anlage in das Portfolio über einen bestimmten Zeithorizont können erheblich von den Annahmen zur Zielrendite abweichen. Die künftige Wertentwicklung unterliegt der Besteuerung, die von der persönlichen Situation des jeweiligen Anlegers abhängt und sich in Zukunft ändern kann.

Soweit wir in diesem Dokument Prognosen oder Erwartungen äußern oder in die Zukunft gerichtete Aussagen machen, können diese Aussagen mit Risiken behaftet sein. Anlagen in den Fonds sind mit einem hohen Risiko verbunden und es kann nicht zugesichert werden, dass die Anlageziele erreicht werden oder, dass die Anleger eine Rendite auf ihr Kapital erhalten. Eine vollständige Beschreibung der allgemeinen und spezifischen Risikofaktoren entnehmen Sie bitte der rechtlichen Dokumentation des Fonds.

Die tatsächlichen Ergebnisse und Entwicklungen können daher wesentlich von den geäußerten Erwartungen und Annahmen abweichen. Es besteht unsererseits keine Verpflichtung, die hier dargestellten Zielrenditeannahmen und zukunftsgerichteten Aussagen zu aktualisieren.

Allianz Global Investors kann getroffene Vereinbarungen für den Vertrieb beenden, auch durch eine De-Notifizierung. Die Zusammenfassung der Anlegerrechte ist auf Englisch, Französisch, Deutsch, Italienisch und Spanisch unter <https://regulatory.allianzgi.com/en/investors-rights> verfügbar. **Investieren birgt Risiken.** Der Wert einer Investition und die Erträge daraus können sowohl fallen als auch steigen und die Anleger erhalten möglicherweise nicht den vollen investierten Betrag zurück. Die frühere Wertentwicklung lässt nicht auf zukünftige Renditen schließen. Wenn die Währung, in der die Wertentwicklung der Vergangenheit dargestellt wird, von der Währung des Landes abweicht, in dem der Anleger seinen Wohnsitz hat, sollte sich der Anleger darüber im Klaren sein, dass die Wertentwicklung aufgrund von Wechselkursschwankungen höher oder niedriger sein kann, wenn sie in die Landeswährung des Anlegers umgerechnet wird. Die hier geäußerten Ansichten und Meinungen, die ohne Vorankündigung geändert werden können, entsprechen denen der Emittenten zum Zeitpunkt der Veröffentlichung. Die verwendeten Daten stammen aus verschiedenen Quellen und werden als korrekt und zuverlässig angesehen, wurden aber nicht unabhängig verifiziert; ihre Richtigkeit oder Vollständigkeit ist nicht garantiert.

Für Investoren im Europäischen Wirtschaftsraum (EWR): Für ein kostenloses Exemplar der rechtlichen und aufsichtsrechtlichen Dokumentation des Fonds und/oder weitere Informationen, wenden Sie sich bitte an Allianz Global Investors GmbH, entweder elektronisch oder per Post an die angegebene Adresse. Bitte lesen Sie diese Dokumente, die allein verbindlich sind, sorgfältig, bevor Sie investieren. Dies ist eine Marketingmitteilung herausgegeben von Allianz Global Investors GmbH, www.allianzgi.com, eine Kapitalverwaltungsgesellschaft mit beschränkter Haftung, gegründet in Deutschland; Sitz: Bockenheimer Landstr. 42-44, 60323 Frankfurt/M., Handelsregister des Amtsgerichts Frankfurt/M., HRB 9340; zugelassen von der Bundesanstalt für Finanzdienstleistungsaufsicht (www.bafin.de). Allianz Global Investors GmbH hat eine Zweigniederlassung errichtet in Frankreich, Italien, Spanien, Luxemburg, Belgien, Schweden und in den Niederlanden. Kontaktdaten und Informationen zu den lokalen Regelungen finden Sie hier (www.allianzgi.com/Info).

Für Investoren in der Schweiz: Ein kostenloses Exemplar des Verkaufsprospekts, der Zeichnungsunterlagen und des letzten Jahresberichts des Fonds erhalten Sie [bei dem Schweizer Vertreter und der Zahlstelle BNP Paribas Securities Services, Paris, Zweigniederlassung Zürich, Selnaustrasse 16, CH-8002 Zürich - nur für Schweizer HNWI, obwohl als professionelle Anleger ausgeschlossen] oder beim Emittenten entweder elektronisch oder per Post unter der angegebenen Adresse. Bitte lesen Sie diese Dokumente sorgfältig, bevor Sie investieren. Dies ist eine Marketingmitteilung der Allianz Global Investors (Schweiz) AG, einer 100%igen Tochtergesellschaft der Allianz Global Investors GmbH.

Für Investoren im Vereinigten Königreich: Dies ist eine Marketingmitteilung herausgegeben von Allianz Global Investors UK Limited, 199 Bishopsgate, London, EC2M 3TY, www.allianzglobalinvestors.co.uk. Allianz Global Investors UK Limited, Unternehmensnummer 11516839, ist von der Financial Conduct Authority zugelassen und unterliegt deren Aufsicht. Einzelheiten über den Umfang unserer Regulierung sind auf Anfrage bei uns erhältlich. Die Vervielfältigung, Veröffentlichung oder Weitergabe des Inhalts, unabhängig von der Form, ist nicht gestattet, es liegt eine ausdrückliche Genehmigung von Allianz Global Investors UK Limited vor. Die Kontaktdaten sowie Informationen zur lokalen Regulierung sind hier (www.allianzgi.com/Info) verfügbar. Dieses Dokument richtet sich nur an Personen, die professionelle Anleger im Sinne der aktualisierten Alternative Investment Fund Managers Regulations 2013 sind, und ist daher gemäß Artikel 29(3) der FSMA (Financial Promotions) Order 2005 von der Beschränkung der Finanzwerbung in Abschnitt 21 des Financial Services and Markets Act 2000 ("FSMA") ausgenommen. Die Möglichkeit, in den Fonds zu investieren, steht nur solchen Personen im Vereinigten Königreich zur Verfügung, und andere Personen im Vereinigten Königreich dürfen sich nicht auf dieses Dokument verlassen oder danach handeln.